

Alimarket

GenesisCare anuncia inversiones de hasta 80 M€ en potenciar IMOncology en un plazo de tres a cuatro años

RUTH VÁZQUEZ | 06/07/2016 | [Hospitales](#)



De izquierda a derecha, Dan Collins, Marian Isach y Pablo Jiménez

El grupo australiano, especialista en tratamientos oncológicos y para enfermedades cardiovasculares, GenesisCare, programa un plan de inversión que oscila entre los 60 y 80 M€, desembolsable en un plazo de tres a cuatro años, para potenciar el negocio de su nueva participada IMOncology. El grupo, que acaba de adquirir el 100% de la oncológica española (83% de manos de Nazca, 9% de su equipo directivo y el resto de pequeños accionistas), empezará por introducir nueva tecnología (previsto ya para antes de final de año), programas de formación para su plantilla, además de potenciar la investigación y ensayos clínicos para nuevos tratamientos contra el cáncer. El plan de inversión, del cual GenesisCare ya ha aprobado un

montante de 40 M€, se centraría además en la **apertura de nuevos centros oncológicos, en aquellas áreas geográficas donde sea preciso, buscando también la alianza con otros grupos hospitalarios y sanitarios, además de seguir colaborando con los servicios públicos de salud, sin olvidar potenciales adquisiciones** .

Según explica Dan Collins, director general de GenesisCare, la inversión se canalizará en una primera fase a fortalecer los centros existentes, valiéndose de "su gran equipo humano como plataforma", para más tarde desplegar su presencia "y llegar a todos los puntos de España" . Para ello, colaborarán con todos los actores posibles, desde entidades sin ánimo de lucro y hospitales privados, además de mantener y conseguir nuevos acuerdos con gobiernos regionales . En la actualidad, IMOnco reparte su negocio prácticamente al 50% entre sector privado y público, sobre los algo más de 28 M€ facturados en 2015, con un Ebitda de 5,7 M€.

GenesisCare estaría valorando además utilizar a IMOnco como trampolín para entrar en nuevos mercados europeos, mediante adquisiciones y colaboraciones con socios locales, siempre que encajen en la filosofía del grupo. Precisamente, la entrada de la australiana en el mercado español se canalizó mediante la filial británica, adquirida hace escasamente un año (la compañía Cancer Partners UK, renombrada como GenesisCare UK, con diez centros oncológicos y dos más en proyecto en Springfield-Essex). De hecho, en la actualidad, la australiana baraja, entre sus planes más inmediatos, dónde establecer su nueva sede central europea.

La compañía australiana llega además a España con vocación de permanencia a largo plazo, añade Dan Collins, sin descartar que, en un futuro, y una vez reforzado y consolidado el negocio oncológico, IMOnco pueda llegar a importar incluso el negocio cardiovascular del grupo. A más corto plazo, IMOnco prevé cerrar dos nuevas colaboraciones muy similares a la firmada en la madrileña Clínica Santa Elena (servicio de consultas de oncología médica y pruebas diagnósticas).

IMOnco explota una red de doce centros de atención en Oncología en la Comunidad de Madrid, Castilla La Mancha, Andalucía, Murcia y Comunidad Valenciana , en los que ofrece a los pacientes una atención integral y personalizada en la que colaboran estrechamente especialistas de Oncología Médica, Oncología Radioterápica, Neurocirugía y Radiocirugía, Consejo Genético y Psico-Oncología. En concreto, cuenta con tres centros de radioterapia en Madrid, en la Clínica La Milagrosa -dos Tomoterapias- y en la calle Emilio Vargas -en julio de 2014 abrió además sendas unidades de oncología médica en ambas instalaciones- y en la clínica San Francisco de Asís -dos aceleradores lineales- . En Castilla-La Mancha cuenta con cuatro centros concertados con el Sescam, en Toledo (con un acelerador en las instalaciones de la Clínica Ntra. Sra. del Rosario), en Guadalajara (un acelerador), en Talavera de la Reina (otro acelerador), en Alcázar de San Juan (otro más). Dispone de sendos centros en Alicante (un acelerador), en Murcia (dos aceleradores) y en Sevilla (Instituto Oncológico Cartuja). En el exterior, puso en funcionamiento un centro oncológico en Tánger, junto a médicos locales, equipado con dos búnkers y sendos aceleradores (inversión de 5 M€).

Nuevos accionistas y entrada en China

GenesisCare está controlado al 55% por su propio equipo médico y directivo y al 45% por la inversora KKR, quien en la actualidad podría estar manejando una desinversión total o parcial de su paquete accionarial , según publica la prensa financiera internacional. La

asutraliana prepara paralelamente una ampliación de capital y emisión de deuda que implicaría un potencial cambio de accionistas. En cualquier caso, GenesisCare, con un volumen de negocio de 500 M de dólares australianos (unos 340 M€) sigue buscando nuevas oportunidades para crecer y entrar en nuevos mercados como China, en donde se plantearía poner en marcha centros oncológicos, aprovechando el acuerdo de libre comercio suscrito entre los gobiernos australiano y chino. Buscaría además para ello acuerdos con las autoridades y hospitales locales, actualmente "sin capacidad para atender a corto plazo al volumen previsto de pacientes oncológicos en China", apunta Collins. En este sentido, la prensa financiera publicaba recientemente la posibilidad de acercamiento entre GenesisCare y alguna inversora de capital chino interesado en entrar en su accionariado.

Alimarket